



In Primo Piano

IFIB - International Forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy - Napoli, 3-4 ottobre 2019

Appuntamento a Napoli il 3 e 4 ottobre per l'International Forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy (IFIB) una due giorni dedicata ai temi del biotech industriale e alla bioeconomia che riunisce mondo accademico, R&S e imprese del biotech industriale per portare all'attenzione del mercato nuove tecnologie intese come vettori di crescita economica. Interverranno speaker e aziende di fama internazionale.

Nel contesto di IFIB2019, i partner di Enterprise Europe Network SI Impresa e InnovhubSSI organizzano un evento di incontri one to one per agevolare la collaborazione commerciale e tecnica fra imprese e centri di ricerca italiani ed esteri, che operano nell'ambito dei settori tipici dell'economia circolare:

- tecnologie ambientali,
- biotecnologie industriali,
- nuovi materiali green,
- energie rinnovabili, etc.

L'edizione 2018 ha visto la partecipazione di più di 90 aziende provenienti da 16 paesi EU e extra-EU, e la realizzazione di 200 incontri.

Per ulteriori informazioni e per iscrizioni sia al convegno che al partnering vedi een-italia.eu.

B2B Space Week 2019 - Roma, 9-11 ottobre 2019

APRE, in collaborazione con l'Agenzia Spaziale Italiana, con il supporto del Copernicus National Forum, ISPRA, Lazio Innova e del progetto COSMOS 2020 e della rete **Enterprise Europe Network**, promuove e co-organizza la **SPACE week 2019**.

L'evento, giunto alla sua **quarta edizione**, avrà luogo dal **9 all'11 Ottobre 2019** e sarà ospitato dall'Agenzia Spaziale Italiana.

Oltre all'appuntamento fisso dedicato alle ultime call disponibili nel **piano di lavoro Horizon 2020 spazio** e al brokerage event (**B2B**), l'edizione del 2019 darà la possibilità di approfondire le conoscenze sul **tema Copernicus**, con **un infoday dedicato e workshops** su specifiche aree tematiche, **tavole rotonde tra i maggiori players industriali** del settore, la possibilità di saperne di più sulle opportunità offerte dal nuovo **EU Space Programme** e sull'**European Defence Fund**, e molto altro ancora.

Sito web/Programma: <https://spaceweek2019-italy.b2match.io/>

Le imprese e le organizzazioni interessate potranno iscriversi direttamente tramite il link <https://spaceweek2019-italy.b2match.io/> **indicando come "support office" il partner EEN più vicino. Relativamente al B2B**, i partner EEN forniranno gratuitamente i seguenti servizi:

- supporto durante l'inserimento nel catalogo on line del proprio profilo aziendale, della descrizione del proprio prodotto o della propria tecnologia;
- assistenza nella selezione dei partner più idonei da incontrare e nella formulazione dell'agenda degli incontri; supporto logistico durante l'evento.

Riepilogo scadenze B2B

- **01 ottobre 2019:** chiusura registrazione per partecipazione a brokerage event
- **01 luglio - 02 ottobre 2019:** richiesta incontri bilaterali;
- **10/11 ottobre 2019:** sessione incontri bilaterali.

Meet in Italy for Life Sciences – Trieste, 16-18 ottobre 2019

Enterprise Europe Network promuove e organizza il brokerage event di Meet in Italy for Life Sciences il maggiore evento del settore in Italia..

Il Brokerage Event è dedicato a imprese, start up, università, centri di ricerca, investitori e all'indotto correlato, nei settori:

- farmaceutica;
- nutraceutica;
- biotecnologie;
- dispositivi medici;
- medicina e salute;
- benessere e applicazioni IT per la salute.

L'incontro si terrà a Trieste presso il Molo IV..

Oltre al brokerage event, sono previsti workshop, un convegno internazionale e un bootcamp destinato alle start-up. Tra le richieste che giungeranno agli organizzatori, verranno scelte da una giuria di alto livello le 20 migliori finaliste che avranno la possibilità di partecipare alle sessioni di pitch con gli investitori durante l'evento. Le start-up premiate avranno poi la possibilità di partecipare ad altri eventi a livello europeo e internazionale.

Per tenervi aggiornati consultate il sito del Meet in Italy for Life Sciences 2019:

<https://meetitalylifesciences.eu/>

I webinar di BEENET

<https://bee-net.b2match.io/>

"Internationalization processes & Enterprise Europe Network"

22 luglio 2019 - 11:00-12:30

Il modo in cui un'azienda diventa internazionale è uno dei temi più importanti da analizzare al fine di incoraggiare più aziende, soprattutto di piccole dimensioni, ad aprirsi ai mercati esteri evitando errori.

In questo senso, il **BEE NET webinar del 22 luglio** si concentrerà sui seguenti argomenti:

- I 7 passaggi di un piano internazionale aziendale e come svilupparli
- Differenze fondamentali tra l'importazione / esportazione di prodotti e servizi
- Errori più comuni da evitare nell'internazionalizzazione delle aziende
- Strumenti del commercio estero per ottenere informazioni utili
- Enterprise Europe Network (EEN): come EEN può aiutare le PMI nel loro processo di internazionalizzazione.

Qui sotto il link per partecipare alla riunione dal computer, tablet o smartphone.

<https://global.gotomeeting.com/join/742363173>

Per maggiori informazioni clicca [qui](#)

Missione di operatori turistici alle Maldive

dal 16 al 23 settembre 2019

“ITALIA - MALDIVE: UN SOGNO REALIZZABILE”

Martedì 23 luglio 2019 – 10:00/13:00 - Sicindustria, Via Alessandro Volta 44, Palermo

Il 23 luglio 2019, Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, organizza insieme a UET, Scuola Universitaria Europea per il Turismo, un incontro operativo, per presentare la mission di operatori turistici alle Maldive, che si svolgerà dal 16 al 23 settembre 2019.

A chi si rivolge

L'iniziativa è rivolta a tour operator italiani opportunamente selezionati e interessati all'outgoing sulle Maldive ed a rappresentanti delle realtà istituzionali e politiche Italiane, con particolare riferimento all'ampio settore commerciale del turismo, dei trasporti e del sistema dell'accoglienza in generale.

Per maggiori informazioni clicca [qui](#)

KEYS TO JAPAN Il programma che sponsorizza il vostro Piano di ingresso sul mercato del Giappone

Il programma che sponsorizza il vostro Piano di ingresso sul mercato del Giappone

<https://www.eu-japan.eu/market-entry-business-plan-support-keys-japan>

termine per presentare la domanda: 20 settembre 2019

Enterprise Europe Network, attraverso i partner dell'EU-Japan Centre, propone un'interessante iniziativa che supporta le imprese interessate a prepararsi per entrare nel mercato giapponese.

- State pensando di commercializzare un prodotto o un servizio in Giappone?
- Avete bisogno di un piano di ingresso sul mercato giapponese?

Per maggiori informazioni clicca [qui](#)

GDO chiavi in mano

10 settembre ore 09.00/17.30

Sicindustria – delegazione territoriale di Messina – Piazza Cavallotti 3, Messina

Le ultime tendenze della Grande Distribuzione Organizzata, la presentazione dei prodotti ai buyer, ho.re.ca e food service.

Obiettivo del Seminario è fornire un approfondimento sulle nuove dinamiche di mercato, prodotti e distribuzione del settore Agroalimentare e Vini, con un Focus specifico sulla presentazione ai buyer. L'iniziativa è organizzata con il supporto tecnico di Wabel, società francese specializzata nella ricerca fornitori e gestione dei rapporti i più importanti operatori della GDO e il Food Service.

Per maggiori informazioni:

Luigia Furnari - Sicindustria Messina - 090 774453

l.furnari@sicindustria.eu

MISSIONE DI IMPRESE EUROPEE BIO A FOODEX JAPAN 2020

Enterprise Europe Network, attraverso i partner dell'**EU-Japan Centre e del Sector Group Agroalimentare della Rete**, organizza una missione di imprese europee a Tokyo, durante **Foodex Japan 2020**.

La missione si svolgerà tra l'8 e il 14 marzo 2020 ed include la partecipazione ai B2B organizzati da Foodex Japan.

Come partecipare

Per far parte di questa missione, completare e restituire l'application form, la foto personale e il logo aziendale il prima possibile o entro martedì 01 ottobre 2019, al più tardi.

Per maggiori informazioni e per scaricare la modulistica clicca [qui](#)

ARCA diventa Host Point Solidworks Incubator. Scopri come ottenere le licenze

Il **Consorzio ARCA** ha siglato una nuova partnership con **Nuovamacut**, diventando così **Host Point** per promuovere **SolidWorks**, lo strumento CAD per lo sviluppo di prodotti industriali. Grazie a tale accordo sono disponibili 10 licenze installate sui nostri server che possono essere utilizzate da start-up e aziende incubate.

Per richiedere maggiori informazioni e l'utilizzo delle licenze, potete inviare una mail

a: comunicazione@consorzioarca.it

[Leggi tutto](#)

Partecipa a Smau Milano 2019: hai tempo fino al 25 luglio per candidare la tua startup

La **Regione Siciliana**, in collaborazione con **SMAU**, ha aperto una manifestazione di interesse rivolta alle startup siciliane interessate a **prendere parte a SMAU in programma a Milano il 22/23/24 ottobre** 2019 (10 startup) per promuovere l'ampliamento e il rafforzamento dei processi di internazionalizzazione delle PMI siciliane.

Il termine ultimo per manifestare interesse a partecipare è il **25 luglio**.

[leggi tutto](#)

Workshop di programmazione per ragazze

Ti piacerebbe imparare a costruire siti ma non sai da che parte iniziare? Oppure sviluppi già ma vuoi conoscere altri linguaggi di programmazione?

Le ragazze di [Django Girls Italia](#) organizzano workshop gratuiti per insegnare alle donne come costruire un sito con [Django](#) e [Python](#) partendo dalle basi.

I nuovi [#workshop](#) stanno per arrivare questo autunno e il primo appuntamento sarà in Sicilia!

Vi aspettiamo il 19 Ottobre 2019 presso il Consorzio ARCA con la community di [Women Techmakers Palermo](#)

Partecipa alla prima edizione di Hard Skills 2019

Vuoi sviluppare le tue abilità sotto la supervisione di un'azienda farmaceutica che conduce ricerche scientifiche avanzate e produce farmaci moderni?

Partecipa al programma [#HardSkills](#), acquisirai strumenti pratici e maggiori competenze nei settori della biotecnologia e chimica farmaceutica.

Il progetto Hard Skills è rivolto a [#studenti](#), dottoranti e [#dottorandi](#), laureati, [#startupper](#), [#PMI](#), giovani scienziati che hanno affrontato la sfida di essere un imprenditore e combinare questo ruolo con l'essere un scienziato.

Come si sviluppa il programma?

- Una settimana di intensa formazione professionale a Danzica e Varsavia (Polonia) dal 1 al 6 settembre 2019.
- Una settimana di formazione intensiva di abilità hard in tecniche moderne di biotecnologia e chimica medicinale a Barcellona (Spagna) il 22-27 settembre.
- Selezione dei migliori pitch da parte di una giuria di esperti, mentor e partner industriali.

Scadenza per le candidature: 16 Agosto 2019.

Per maggiori informazioni:

<http://medihub.zone/portfolio-item/hardskills/>

Hackathon Tennis Innovation Challenge

Tennis Innovation Challenge, il primo hackathon nel settore SportTech in Italia si svolgerà a Palermo dal 25 al 27 luglio.

Una maratona di lavoro di tre giorni, guidata da mentor esperti dell'innovazione e dello sport, rivolta a talenti e startup per trovare una soluzione innovativa su:

- ✓ Analisi dei dati sportivi e performance degli atleti;
- ✓ AR/VR/IoT: attrezzature sportive, dotazioni e dispositivi indossabili;
- ✓ Coinvolgimento dei fan ed esperienza dell'utente;
- ✓ Management e ottimizzazione dei costi delle strutture sportive.

Qui il link per maggiori info, premi e regolamento: <https://sellalab.com/tennis-innovation-challenge>

Servizio bandi Ue e monitoraggio legislativo

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- il servizio bandi UE che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato **settimanalmente** e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi <http://bit.ly/2UfEz2U>
- Il monitoraggio legislativo che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse <http://bit.ly/2UfEz2U>

Ogni **lunedì pomeriggio consulta** <http://bit.ly/2UfEz2U>

SAVE THE DATE – Prossimi appuntamenti internazionali in Italia

SMM 2019 – Smart Manufacturing Matchmaking 2019

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- een-italia.eu
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [twitter @EEN_Italia](#)

OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

e contatta il partner EEN più vicino a te.

DALLA UE

Blending: le nuove frontiere della programmazione 2014 – 2020

Strumenti finanziari europei affiancati da fondi privati e pubblici (anche sotto forma di programmi UE), per rendere più efficaci le misure proposte e supportare un sempre maggior numero di

progetti è l'obiettivo che l'Unione Europea si è data già da alcuni anni. Testato e reso operativo nell'ambito delle politiche di cooperazione allo sviluppo, fino al lancio dell'EU External Investment Plan e nel Piano Juncker, il blending entra dalla porta principale della nuova programmazione con alcune interessanti novità. Il nuovo programma InvestEU prevede infatti il supporto di operazioni finanziate in combinazione con programmi europei settoriali, con il risultato di vedere un singolo progetto finanziabile in parte tramite contributo ed in parte con importo da rimborsare. Il discorso si fa più complesso ma anche più interessante nell'ambito della cd gestione condivisa, in particolare i Fondi strutturali. Qui gli strumenti finanziari, specificamente garanzie partecipazioni al capitale, giocano ormai un ruolo sempre crescente, arrivando a rappresentare oggi circa il 5% del totale delle risorse del Fondo Europeo di Sviluppo Regionale; PMI, efficienza energetica e R&S le linee maggiormente beneficiarie. Proprio le sinergie tra FESR e prossimo programma Horizon Europe, il fondo tematico più im-portante con risorse proposte sui sette anni di ben 100 miliardi di EUR, sono viste con estremo interesse. Le nuove procedure, inserite nei rispettivi Regolamenti, prevedono infatti complementarietà con i programmi UE già nella fase di redazione dell'Accordo di Partenariato; la ricerca di sinergie tra fon-di, in forma "sequenziale", può avvenire con interventi sia nella fase a monte (il FESR finanzia gli ecosistemi e Horizon i business plan dei centri di eccellenza), a valle (il FESR si occupa di favorire lo sfruttamento dei risultati della ricerca, la loro integrazione nelle catene di valore etc.) o parallela, valorizzando la complementarietà di progetti

finanziati separatamente. Ma le sinergie possono avvenire anche cumulando i fon-di, ovviamente evitando il doppio finanziamento. In questo caso si fa riferimento alla possibilità di utilizzare questa

opzione per 14 programmi/fondi UE. Anche la procedura del cd Seal of Excellence, avviata in fase di test nell'attuale Horizon 2020, viene prevista nei nuovi regolamenti dei Fondi Strutturali in una

forma più strutturata ed allargata a ben 12 programmi UE, oltre ad Horizon Europe. Per finire, ogni Stato membro potrà trasferire fino al 5% delle risorse per la politica di coesione a 10 diversi fondi o strumenti UE per una gestione condivisa, diretta o indiretta. Un menu di opzioni estremamente articolato e innovativo. Si attendono le proposte degli Stati membri per verificarne la fattibilità.

Fonte: MosaicoEuropa 13/2019

L'Unione europea tra gli innovatori mondiali

Il Quadro europeo di valutazione dell'innovazione 2019 mostra un'Unione Europea sempre più innovativa, con un trend costantemente crescente negli ultimi quattro anni. A livello globale l'UE supera per la prima volta gli Stati Uniti, anche se non riesce a competere con i giganti dell'innovation: Giappone, Corea del Sud e Cina, che sta recuperando terreno rapidamente. Sulla base dei loro punteggi, i paesi dell'UE si distinguono in leader dell'innovazione, innovatori forti, innovatori moderati e innovatori modesti. La Svezia si conferma leader assoluto di questo settore, seguita da Finlandia, Danimarca e Paesi Bassi. L'Italia si posiziona tra gli "innovatori moderati" seppur registrando importanti miglioramenti rispetto al 2011, soprattutto per quanto riguarda beni intellettuali e sistemi di ricerca. Inoltre, il nostro Paese è ai primi posti tra le PMI che innovano in-house e quelle con prodotti o processi innovativi. Reti, risorse umane e finanza sono invece le dimensioni di innovazione più deboli. Gli indicatori che impattano negativamente sulla valutazione della performance italiana includono la popolazione con istruzione terziaria, il cofinanziamento privato della spesa pubblica in R&S e la collaborazione tra PMI innovative. Il Quadro di valutazione dell'innovazione regionale di quest'anno dimostra una forte convergenza nelle prestazioni regionali, con ottime performance di Emilia-Romagna, Lombardia, Friuli-Venezia Giulia, Provincia Autonoma di Trento e Umbria.

Fonte: MosaicoEuropa 13/2019

Il supporto alle PMI in divenire: l'EIC Accelerator

Dai primi di giugno, è ormai ufficiale la trasformazione dello Strumento PMI di Horizon 2020 in EIC ACCELERATOR. Un'indubbia novità, che offre alle singole imprese la possibilità di usufruire, sulla base di una specifica richiesta, di finanziamenti combinati: oltre alla consueta modalità dell'invito a presentare proposte (grant) ricompreso fra i 0,2 e i 2,50 MIL di €, si aggiunge infatti quella

dell'investimento di capitale (equity) fino a 15 MIL di €. L'obiettivo dell'iniziativa, oltre a consentire una maggiore rapidità di scale-up, è quello di aumentare il supporto a soluzioni progettuali innovative in grado di posizionarsi su nuovi mercati e di avere un impatto determinante (disruptive) nel contesto dei mercati già esistenti in Europa e nel mondo. Se la parte finanziaria subirà una piccola rivoluzione, la parte dei contenuti dell'EIC Accelerator manterrà lo scheletro dello strumento precedente: confermata infatti l'appartenenza al pi-lota dell'European Innovation Council, la suddivisione in più fasi (non prevista tuttavia la fase 1 dello SME Instrument), la fornitura gratuita di servizi di coaching e mentoring a cura **dell'Enterprise Europe Network**, il supporto all'intero ciclo di innovazione, l'offerta al servizio delle singole imprese e non dei consorzi, la trasettorialità della partecipazione. In materia di servizi di accelerazione e formazione, disponibili per tutti i programmi compresi nell'EIC Pilot (Accelerator, Pathfinder e Fast Track to Innovation). Infine, la Commissione ha annunciato per l'autunno del 2019 l'organizzazione di un nuovo pacchetto di eventi ad hoc.

Fonte: MosaicoEuropa 13/2019

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Business Offer

German manufacturer of powder cores and inductive components seeks European distributors (BODE20190612003): German producer of a broad range of powder cores, inductive components and sinusoidal filters seeks distributors across Europe. The company sells primarily to the power electronics industry. With their extensive experience in the field, they are able to provide valuable knowledge and experience in the design process and can create custom products that satisfy any requirement.

A Japanese manufacturer of cost-efficient residual and surface stress testing instruments is looking for commercial agents and distribution partners in the EU (BOJP20190612001): A Japanese producer of residual and surface stress testing instruments for transparent materials is looking for distributors and commercial agents in the EU. Their products are manufactured in-house, giving them a cost-price advantage to their competitors and allowing them to guarantee reliability and consistency. They want to proactively work together with EU partners to successfully introduce their products to the EU market under a distribution services or commercial agency agreement.

Highly innovative Slovak company, producer of one of the biggest office 3D printers is looking for distributors (BOSK20190603001): Innovative Slovak company operating in the field of development and production of 3D printers is looking for distributors of their 3D printers, especially of the biggest one with printing volume one cubic meter. The Slovak producer is able to offer their expertise and know-how in 3D printing and development of 3D printers via distribution services agreement.

A Dutch company specialized in anti-microbial disposable headphones is looking for European distributors to supply the hospital market (BONL20190613001): The Dutch SME is active in sales and distribution of ear-phone systems. The company is actively looking for distributors for their disposable anti-microbial patient headphones to supply the hospital market in Belgium, UK, Spain and Italy in the frame of a distribution services agreement.

A Turkish leather goods producer is looking for partners under distribution services or manufacturing agreements (BOTR20190620001): A leather goods company from Turkey is active in producing of leather wallet, bags, cases etc. All leather products are designed by the designers and made by hand in limited series. The company is looking for distributors for its own products. Manufacturing agreement type can be considered by Turkish company on project bases.

Business Request

French company specialized in the trade of glass containers is looking for suppliers (BRFR20190613001): A French distributor of glass products used as containers for solid and liquid foodstuffs is looking for new suppliers of glass jars with twist-off caps or not, and bottles. The company also offers its services as a distributor through a distribution service agreement.

Polish company seeking manufacturers of ventilation and air conditioning systems interested in introducing their products to the Polish market through distribution (and/or) commercial agency agreements (BRPL20190610001): A Polish company specializing in the distribution of ventilation and air conditioning systems, with experience in the industry and a wide portfolio of clients, offers its services as a distributor and representative of producers and suppliers of ventilation and air conditioning systems: ventilation units, fans, heaters, fan coils, and coolers. Cooperation is offered in the form of distribution or commercial agreement.

Polish distributor of car spare parts is looking for suppliers (BRPL20190606001): A Polish company operating in the wholesale and retail trade of automotive parts and accessories is looking for foreign producers and distributors of all kinds of spare parts and accessories for cars wanting to increase sales of their products on the Polish market based on a distribution services agreement.

Romanian manufacturer of unique clothing and textile accessories seeks international suppliers of silk fabric under manufacturing agreements (BRRO20190515001): A Romanian start-up company specialises in manufacturing a variety of handmade textile products for women, children and the household. The company is interested in identifying international business partners able to supply silk fabric under manufacturing agreements.

A UK engineering company is looking for gas analysers under supplier or manufacturing agreement (BRUK20190522001): A UK engineering company has developed a patented waste to energy system which transforms industrial food waste into energy for use in universities, hospitals etc. is looking for a supplier of gas analysers. The partner will need to supply gas analysers for biogas sites which can monitor 4 gases at 23 millibar pressure: methane, carbon dioxide, oxygen & hydrogen sulfide. The company is looking for a manufacturer working in gas monitoring instrumentation under supplier/maker agreement.

Technology Offer

A Dutch multinational pharmaceutical company is looking for licensing partners of its human monoclonal antibody production platforms in the field of immuno-oncology or immunologic diseases (TONL20190603001):

A Dutch multinational pharmaceutical company focusses on therapeutic product development in the fields of immuno-oncology and immunologic diseases, using its proprietary transgenic mouse platforms producing human antibodies: common and heavy-chain only antibodies. The company is looking for partners within immuno-oncology or immunologic diseases to license the human antibody platform to, or for product co-development partnering. A research cooperation agreement or a license agreement is foreseen

Bacillus probiotic as an alternative to antibiotics in animal production (TOUA20190619001)

A Ukrainian scientific institute offers probiotic, also effective as a feed additive. The basis of the preparation - two spore strains of bacteria of the genus Bacillus. The biopreparation exhibits antibacterial, antifungal, antioxidant and immunomodulatory activity, improves the digestibility of feed. The institute is interested in cooperation with enterprises that specialize in the production of microbial biopreparations. The partnership is possible on the basis of license agreement

Sustainable technology to degrease all kinds of surfaces (TODE20190618001):

A German company has developed an innovative process to degrease industrial surfaces. They hold patents for Europe, USA, Japan and China. The technology has already accessed markets and proved fully functional. Current technologies are quite complex, expensive and solvent based. The offered solution has almost no environmental impact due to: - liquid-free cleaning - no chemical additives - lower operation costs Partners are sought for license agreement

Brussels based company offering hardware and software for charging stations for electrical vehicles seeks a commercial, joint venture or license agreement in Germany, Denmark and/or Italy (TOBE20190618001):

Well-established Brussels company provides the charging stations for e-vehicles and a web-based dashboard for the monitoring and managing of the charging activities. The charging stations provide power from 3.7kW up to 22kW, corresponding to a charge of 100km of autonomy in 1h. Simple and advanced version available with an option to leverage on machine to machine communication, IoT, and energy management. Commercial, joint venture or license agreement in Germany, Denmark and/or Italy is sought.

Non-enzymatic lactate sensor system for intensive care applications (TODE20190617001):

Continuous measurement of lactate during emergency or intensive care is very important as it is a critical parameter to lactate acidosis and the mortality rate. A group within a German research institute, specialised in bio-electro-mechanical systems and sensors therefore seeks partners to develop a new lactate potentiometry based sensing approach that would eliminate the problems from currently used enzymes. Envisaged partnerships are a research or technical co-operation or a license agreement

Technology Request

Looking for a technology to reduce sugar and fat in bakery and pastry-making (TRES20190624001): A Spanish SME that produces cakes, biscuits, nougat, and Christmas specialties, is looking for a technology/system that allows reducing the amount of sugar and fat in the final products without reducing the organoleptic properties. The technology should be applicable at an industrial level. The company is looking for a technical cooperation agreement.

Finnish accelerator program is looking for start-ups and growth companies with new technologies (TRFI20190620001): A Finnish corporate venturing house is looking for new technologies from start-ups and growth companies to apply for an accelerator program in the maritime field. Applicants are expected from focus areas which are such as waste management, new materials, energy efficiency, artificial intelligence, operational efficiency and transparency and safety. The deadline for proposal submissions is **August 11th 2019**.

New CNS-active carbamate derivatives as anti-epileptic drug (TRKR20190529001): A Korean company established in 1978 has been No. 1 domestic company with highest yield in the field of neuropsychology. Thus, the company has produced more than 80 types of medicines for treatment of Schizophrenia, tranquilizer, antidepressant, anti-epileptic drugs, and treatment of alcoholic disease. The company is seeking for partners to develop the medicines and enter the international market under commercial agreement with technical assistance and license agreement.

Sensors to measure the filling level of waste bins are sought by a German city council (TRDE20190618001): A German city council is seeking an industrial partner who can provide smart sensor systems for the city's waste bins. The waste bin filling level should be measured based on a long range wide area network (LoRaWAN). Partners are sought to equip the waste bins within a commercial agreement with technical assistance.

Catalan SME is looking for new solutions for vascular therapies (TRES20190617001): A Catalan SME developing advanced medical devices and therapies for the treatment of disorders of the cardiovascular system is seeking startups with new solutions and ideas for vascular therapies for technical cooperation agreements. This request is part of an open innovation challenge.

Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati

sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Chi siamo

Il Consorzio BRIDGEconomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

[S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli \(Coordinatore\)](#)

[ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara](#)

[Camera di Commercio I.A.A. Teramo](#)

[Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise](#)

[Camera di Commercio della Basilicata](#)

[Consorzio ARCA](#)

[ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile](#) ⁽¹⁾

[Sicindustria](#)

[SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l.](#) ⁽²⁾

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia](#)

⁽¹⁾ opera in Campania, Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)